

Über JobPartner:

Als Experten in der Vermittlung von Fach- und Führungskräften im Mittelstand ist es unser vorrangiges Ziel, Ihre berufliche Entwicklung zu unterstützen. Unsere Werte von Vertrauen, Fairness, Verbindlichkeit und tiefgreifender Expertise bilden das Fundament unseres Engagements. In enger Kooperation mit regionalen Unternehmen bieten wir erstklassige Chancen, Ihren nächsten Karriereschritt rasch und unkompliziert zu realisieren.

Leiter (m/w/d) Technischer Vertrieb

(43)

 Standort: Ostfildern  Gehaltsspektrum: 85000 - 95000 Euro pro Jahr

Zum Unternehmen:

Unser Partner zählt zu den führenden technischen Handelsunternehmen in der D-A-CH-Region. Mit über 200 Mitarbeitenden an 13 Standorten steht das innovative Familienunternehmen seit über 90 Jahren für hochwertige Produkte und exzellenten Service. Im Rahmen einer Direktvermittlung suchen einen **Leiter (m/w/d) Technischer Vertrieb** in Vollzeit.

Ihr Paket:

- Direktvermittlung zu einem innovativen Unternehmen mit wertschätzender Unternehmenskultur
- Neue berufliche Perspektive mit vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Unbefristetes Anstellungsverhältnis mit flexiblen/hybriden Arbeitszeitmodellen
- Attraktive Konditionen, 30 Tage Jahresurlaub, Firmenfahrzeug sowie zahlreiche Benefits
- Schnelle Reaktionszeit im Bewerbungsprozess: Jobinterview innerhalb von 48 Stunden

Ihr Jobprofil:

- Fachliche und disziplinarische Führung des technischen Vertriebsteams
- Entwicklung und Förderung der Mitarbeitenden
- Sicherstellung sowie kontinuierliche Optimierung reibungsloser und effizienter Vertriebsprozesse
- Erarbeitung neuer Ziele und Strategien in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Implementierung operativer und strategischer Konzepte zur Steigerung der Vertriebseffizienz
- Verantwortung für das Reporting der Vertriebsaktivitäten sowie für die Planung und Überwachung des Budgets

Ihr Talent:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation verbunden mit ausgeprägter technischer Kompetenz
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Führungsposition mit Bezug zum technischen Vertrieb
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit, strategische Denkweise verbunden mit gutem Verständnis für Marktanalysen und Wettbewerbsstrategien
- Fundiertes Verständnis von Budget- und Investitionsplanung sowie Reporting

Kontaktinformationen für Stellenanzeige

Bereit für den nächsten beruflichen Schritt? Dann verwirklichen Sie Ihre beruflichen Ziele mit uns. Unsere Arbeit spricht für sich: 97% der Bewerber zeichnen uns mit Höchstnoten aus. Nehmen Sie noch heute Kontakt mit Hr. Faust auf und erfahren Sie in weniger als 48 Stunden, warum wir gemeinsam ein starkes Team sind.

Artur Faust

Personalberater

Telefon 07022 – 99 22 68-3

Email Artur.Faust@JobPartner.de

[Impressum](#)