

Über JobPartner:

Als Experten in der Vermittlung von Fach- und Führungskräften im Mittelstand ist es unser vorrangiges Ziel, Ihre berufliche Entwicklung zu unterstützen. Unsere Werte von Vertrauen, Fairness, Verbindlichkeit und tiefgreifender Expertise bilden das Fundament unseres Engagements. In enger Kooperation mit regionalen Unternehmen bieten wir erstklassige Chancen, Ihren nächsten Karriereschritt rasch und unkompliziert zu realisieren.

Sachbearbeiter (m/w/d) technischer Vertriebsinnendienst

(28)

 Standort: Stuttgart  Gehaltsspektrum: 52000 - 60000 Euro pro Jahr

Zum Unternehmen:

Unser Kunde, ein führender Anbieter für Sicherheitstechnik und Schutzsysteme in **Stuttgart**, sucht einen **Sachbearbeiter (m/w/d) für den technischen Vertriebsinnendienst** in Vollzeit. Es erwartet Sie eine spannende Position in einem innovativen sowie dynamischen Umfeld mit attraktiven Entwicklungsmöglichkeiten.

Ihr Paket:

- Direktvermittlung zu einem führenden europäischen Anbieter aus dem Bereich der Sicherheitstechnik.
- Flexibles Arbeitszeitmodell mit Gleitzeit sowie Möglichkeit zum mobilen Arbeiten (bis zu 50%)
- 30 Tage Jahresurlaub sowie zahlreiche weiteren Benefits
- Verdienstmöglichkeiten: 52.000 EUR bis 60.000 EUR
- Transparenz sowie schnelle Reaktionszeit im Bewerbungsprozess: Jobinterview innerhalb von 48 Stunden

Ihr Jobprofil:

- Beratung und Betreuung der Kunden bei Fragen zu Produkten, technischen Details, Lieferstatus und Preisen
- Erarbeiten von Lösungsvorschlägen auf Basis der Kundenanforderungen per Zeichnungen und Layouts
- Erstellung von Kalkulationen, Angeboten und entsprechende Nachverfolgung
- Vollumfängliche Auftragsabwicklung
- Unterstützung der Account Manager bei Projekten
- Reklamationsmanagement

Ihr Talent:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung z. Bsp. zum Industriekaufmann (m/w/d) verbunden mit technischem Verständnis, eine technische Ausbildung gepaart mit Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung als Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst, Account Manager (m/w/d) oder in einer vergleichbaren Position im Customer Service, Inside Sales oder Außendienst
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung verbunden mit sicherer Kommunikation sowie Verhandlungsgeschick
- Versierter Umgang mit MS-Office, Erfahrung mit Salesforce von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sorgfältige, eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise

Kontaktdaten für Stellenanzeige:

Bereit für den nächsten beruflichen Schritt? Dann verwirklichen Sie Ihre beruflichen Ziele mit uns. Unsere Arbeit spricht für

sich: 97% der Bewerber zeichnen uns mit Höchstnoten aus. Nehmen Sie noch heute Kontakt mit Hr. Faust auf und erfahren Sie in weniger als 48 Stunden, warum wir gemeinsam ein starkes Team sind.

Artur Faust

Personalberater

Telefon 07022 – 99 22 68-3

Email Artur.Faust@JobPartner.de

[Impressum](#)